

価格競争脱却の勇氣

目標達成に役立つ常識突破思考!!

業界の常識や過去の事例に囚われて、悩み苦しんではいないでしょうか？
現実を変えるためには、あなたの常識をぶち壊す勇氣が必要です!!

- 講師：フットボールヴィータ（サッカーグッズ販売）
TNN豊中報道2（地域情報サイト）

代表：徳丸進（とくまるすすむ）様

<こんなことでお悩みの方!!>

- ・新しく企業、事業を起こそうとお考えの方
- ・価格競争の、消耗戦はもういやだ!!な方
- ・自分の業界や商売の常識に囚われて、身動きがとれない方
- ・ピンチなんだけど、どうすればいいかわからない方
- ・売上が、利益が上がらなくてお悩みの方
- ・良いものを扱ってるのに、広まらなくてお悩みの方

★自分の付加価値を探す簡単なワークも行います!!

<5つの常識突破!!>

- ①原価率60%が当たり前でしょう~! → 固定概念突破!!
- ②定価よりも高く売っても売れないでしょう~! → 常識突破!!
- ③抱き合わせすると、悪徳と思われるかも → 罪悪感突破!!
- ④儲かりすぎて同業者から白い目で見られたら → 恐れ突破!!
- ⑤お客様から、悪いレビューを書かれたら → 自分の壁突破!!

<3つの大事件!>

- ①師匠に言われた「サッカーショップは続かないですよ」事件!!
- ②2013年、売り上げ上がって借金増える事件!!
- ③売上予測ダダスベリ事件!!

2016年過去最高利益達成!!
すべて、常識突破!!で大逆転!!

- 日時：2017年5月18日（木）
開始：19:00~20:30 / 懇親会：21:00~22:30（希望者のみ）
- 参加費：3,000円（懇親会は、料金別です。）
- 場所：総合生涯学習センター（大阪駅前第2ビル5階 / 第6研修室）
大阪市北区梅田1-2-2-500 大阪駅前第2ビル5階
- 最寄：北新地駅・西梅田・東梅田・大阪駅・梅田

■申込先：CC事務局（期限：5月10日 まで）

メール・または、フェイスブックでお申し込みください。

- メール：club.net@gmail.com（CC事務局）
- フェイスブックイベントページの参加ボタン

常識突破!
現状打破!



-メッセージ-

みなさん、ご自身のビジネス領域（業界）の常識にとらわれていませんか？その常識を顧客目線から少し変えるだけで、数字は劇的に改善します。当日は私の経験談をたっぷりシェアいたします。

-プロフィール-

- 2003年ガンバ大阪のサポーターをする為に豊中に引越し、アルバイトを経て、外国人人材派遣会社入社。経営企画室で社長のカバン持ちに抜擢。
- 2008年ネット販売でのサッカーショップで起業。
- 2013年新事業「豊中報道」開始。
- 2017年新事業「HP制作事業」開始。